

# Vasıflı Çelik Üretmeye Aday

Emel Altay

Birleşik Metal Genel Müdürü İsmail Demirkaya; “Türkiye’de gerçek anlamda vasıflı çelik üretimi yapabilecek bir firma olmaya en yakın aday olarak kendimizi görüyoruz. Çünkü hangi malzeme hangi koşullarda üretilecek, hangi çapta hangi ısıl işlem durumunda üretilecek gibi çok ciddi bir know-how gerektiriyor” diyerek vasıflı çelik üretimine aday olduklarını söyledi.



Birleşik Metal Genel Müdürü İsmail Demirkaya

**B**irleşik Metal, Metalurji Yüksek Mühendisi İsmail Demirkaya’nın sektörde çalıştığı süre boyunca yaptığı gözlemler ve biriktirdiği bilgiler ışığında, “daha iyisini yapma” iddiasıyla kurulmuş bir şirket. Dinamik ve yenilikçi enerjisiyle vasıflı çelik üretimine hizmet sunan Birleşik Metal, grup firması Varzene Metal’de Türkiye’de ilk defa tüm özel çeliklerin çekimini yapıyor. Birleşik Metal Genel Müdürü İsmail Demirkaya; “Türkiye’de ilk defa tüm özel çeliklerin çekimini yapıyoruz. Dünyada güç olarak sayılı hatlardan birine sahibiz. 1200 N/mm üstündeki malzemeleri dahi çekebildiğimiz gibi bazı özel çeliklere çekerek dayanım kazandırıyoruz. Bu tesis Türkiye sanayinde çok özel bir yatırımdır. Ayrıca bu tesisi sayesinde ihracatta birçok firmaya ve ülkeye ulaşabiliyoruz” diyerek Varzene Metal’in sunduğu hizmetin önemini vurguladı. Birleşik Metal’in

vasıflı çelik üretimi yapmaya en yakın aday olduğunu söyleyen Demirkaya, “Vasıflı çelik finansın ötesine geçen, bilgi gerektiren çok geniş bir konudur. Ciddi bir uzmanlık ve bilgi birikimi gerektirir. Toplam grubumuzda 20’ye yakın mühendisle teknik destek veriyoruz. Firma içi eğitimlerimizle, yurtdışı makaleleri ve gelişmeleri takibimizle sürekli kendimiz geliştirmeye çalışıyoruz. Kendi laboratuvarımızda gelen her malzemenin mikro yapısından mekanik özelliklerine kadar birçok özelliğini test ediyoruz ve malzemeleri Birleşik Metal garantisi ile müşterilerimize sevk ediyoruz. Dünyadaki birçok enstitü, araştırma merkezi ile irtibat halindeyiz” diyor ve vasıflı çelik üretimi için en güçlü aday olduklarını vurguluyor.

**Birleşik Metal’in Türk çelik sektöründe eksikliği hissedilen özel çelik servis merkezleri arasında önemli bir**

**yere sahipsiniz. Sizi bu güne getiren yolda köşe başları olarak adlandıracağınız anlar, kararlar nelerdi?**

Birleşik Metal firmasının kurulmasında birçok neden var. Öncelikle, doktoradan ayrılan bir metalürji mühendisi olarak mesleğimi yapabileceğim bir alanda faaliyet gösteren bir firmada çalışmaktan başka şansım yoktu. Ama bunun ötesinde size ufak bir anektot anlatayım, o zaman bu firma neden kuruldu çok daha iyi anlayabilirsiniz. Anadolu’da bir firmayı ziyaret ettiğimde, marka ismi ile satılan bir çeliği 7,0 eurolardan aldıklarını öğrendim. Aynı çeliği Almanya’da birkaç firmaya sorduğumda fiyat 2,50 eurolar seviyesindeydi. Türkiye’de rekabetsizlikten dolayı el emeğiyle ikinci el manuel tezgâhlarıyla bir şeyler üretmeye çalışan metal ustası, kalıpcısı çok ciddi bir anlamda sömürülüyordu. Rekabet yoktu, bununla beraber yanlış çelikler veriliyordu. Satıcı kraldı, hata kabul etmiyordu.



Yabancı firmalardaki Türk mühendislere hata esnasında gelen raporları sorgulamıyor, üreticinin hakkını savunmuyor, yabancı ikinci sınıf mühendislerin, teknikerlerin skandal boyutundaki raporlarını savunuyorlardı. Sektördeki firmalar finanslarına veya arkalarındaki uluslararası sermayeye güveniyorlardı. Almanya bine yakın değişik çelikle üretim yaparken ülkemizdeki çelik çeşidi iki elin parmağını geçmiyordu. Yani takım çeliği sektörü ve metal sektöründe işleyiş sanki bir sömürge ülkesindeki işleyişle aynı idi. Bundan dolayı 2002 yılında sıfır para ile sadece bilgime güvenerek, bir oto sanayi sitesinde 40 metrekarede Birleşik Metal'i kurdum. Ve müşterilerimizin desteğiyle, güveniyle sektörün gerek stok, gerek kesim parkı, gerek bina altyapı olarak en büyük firması noktasına geldik.

**Vasıflı çelik üretimi katma değeri çok yüksek, buna karşılık yoğun mühendislik bilgisi ve yatırım gerektiren bir alan. Birleşik Metal'in ürün gamı, üretim kapasitesi ve hem mühendislik hem de fabrikalarında kullandığı teknolojik donanımı hakkında bilgi alabilir miyiz?**

Vasıflı çelik finansın ötesine geçen, bilgi gerektiren çok geniş bir konudur. Ciddi bir uzmanlık ve bilgi birikimi gerektirir.

Toplam grubumuzda 20'ye yakın mühendisle teknik destek veriyoruz. Firma içi eğitimlerimizle, yurtdışı makaleleri ve gelişmeleri takibimizle sürekli kendimiz geliştirmeye çalışıyoruz. Kendi laboratuvarımızda gelen her malzemenin mikro yapısından mekanik özelliklerine kadar birçok özelliğini test ediyoruz ve malzemeleri Birleşik Metal garantisi ile müşterilerimize sevk ediyoruz. Dünyadaki birçok enstitü, araştırma merkezi ile irtibat halindeyiz. Ayrıca gelişmelerden müşterilerimizi haberdar ediyoruz. Müşterilerimize kendi konuları ile ilgili semi-

nerler veriyoruz. Bunların yanında, ilkeli rekabet mantığını sektörde oturtmaya çalışıyoruz. Marka isim değil uluslararası din normu ile ürünlerimizi bulunduruyoruz. Bu da sağlıklı rekabeti açan bir konu olduğu için müşterilerimize de güven veriyor.

**Birleşik Metal'in grup firması Varzene Metal ile Türkiye'de soğuk çekmede bir ilki gerçekleştiriyorsunuz. Bu yenilik hakkında detaylı bilgi alabilir miyiz?**

Türkiye'de ilk defa tüm özel çeliklerin çekimini yapıyoruz. Dünyada güç ola-





rak sayılı hatlardan birine sahibiz. 1200 N/mm üstündeki malzemeleri dahi çekebildiğimiz gibi bazı özel çeliklere çekerek dayanım kazandırıyoruz. Bu tesis Türkiye sanayinde çok özel bir yatırımdır. Ayrıca bu tesisi sayesinde ihracatta birçok firmaya ve ülkeye ulaşabiliyoruz.

**Türkiye’de vasıflı çelik üretimi son yıllarda biraz hareketlense de halen istenilen seviyede değil. Siz özel çelik üretiminin ülkemizdeki geleceğini nasıl görüyorsunuz?**

Türkiye’de gerçek anlamda vasıflı çelik üretimi yapabilecek bir firma olmaya en yakın aday olarak kendimizi görüyoruz. Çünkü hangi malzeme hangi koşullarda üretilecek, hangi çapta hangi ısı işlem durumunda üretilecek gibi çok ciddi bir Know-How gerektiriyor. Finans, bu Know-How’a ulaşamıyor. İsteddiğiniz kadar yatırım yapın, makina alın, ne üreteceğinizi ve nasıl üreteceğinizi bilmedikten sonra o yatırım tamamıyla çöp olur. Bu konuda da yetişen ilk kuşak mühendislerden

olduğumuzdan bizim gibi firmaların bu yatırımı yapması gerekiyor. Türkiye zaten vasıflı çeliğin alt segment grubunu üretebiliyor. Önemli olan dünyada 10-15 firmanın ürettiği çok özel kalemleri üretebilmek. Bu da çok ciddi bir malzeme bilgisi ve pazar bilgisi gerektiriyor. Geçenlerde yurtdışına bir finans kuruluşu bu pazarda ciroyu ve hacmi görünce son derece modern bir tesis kurdu. Tesiste her şeyi üretmek mümkün. Ama tek bir kalem üretmeden tesisi satılığa çıkardı. Tamam, tesis var da; Ne üreteceksin? Nasıl üreteceksin? Onun dışına bu konu ülkelerin stratejik konusu. Mesela Amerika, Almanya, İsveç, Avusturya ve Fransa bu konuyu ülke stratejileri çerçevesinde ele alıyor. Milyon dolarları dökseniz de bilgi paylaşmazlar. Bugün maraging çelikleri tıpkı uranyum gibi takip ediliyor. Yani aşırı stratejik bir konu özel çelikler. Kim üretti, kim aldı diye takip ediliyor. Ayrıca çelik üretiminde sayısız yol var. Bazı çelikleri dövme yapmadan hadde yapamıyorsunuz. Bazıları sadece toz metal

teknolojisi ile üretiliyor. Bunun için yeni nesil, meslekle barışık bilgi sahibi mühendisler özel çelikleri üretecek. İleriye doğru umutluyum.

**Yeni yılda yeni yerinize taşındınız. Bu yeniliğin sebepleri nelerdi ve yeni yer; Birleşik Metal’e neler kazandıracak?**

Kurulduğumuzdan itibaren 9 kere yer değiştirmişiz. Nedeni hep aynı idi. Sığmadık. Biz biraz sağlamcı bir firmayız. Ha çok iyi büyüyorum diyerek riske girmedik. Büyüyelim yerimiz dar gelirse yeni yere bakarız dedik. Ama en sonunda personelimiz isyan etti. İsmail Bey artık karar verin, yani neresi olacaksa olsun karar verin valla bıktık dediler. Yeni binamız 15000 metre kare. Ek olarak 5000 metre kare daha inşaat yapacağız. Ayrıca Varzene Metal için 5000 metrekare bir yerimiz daha var. 25000 metrekare bize uzun dönem yetecek diye düşünüyorum. Ayrıca şubeleşme ile Bursa’da bu yıl şubemizi açtık. İzmir’i büyültmeyi düşünüyoruz. Ana merkezimiz Tuzla İTOSB’da olduğundan buradan taşınmayı düşünmüyoruz. İstanbul’a en yakın organizasyonlardan birimdeyiz çünkü.

**2015 yılı beklentileriniz, gündeminizdeki projeler, yeni yatırım planlarınızı hakkında bilgi alabilir miyiz?**

2015 yılında kesim parkurumuzu 50 teslereye ulaştırmayı düşünüyoruz. Ayrıca Varzene Metal’de 1 mm çapa kara özel çeliklerin soğuk çekmesi için yatırım yapacağız. Asıl büyük yatırım 2016’da. Bu vesile ile derginizin başarılarını diliyorum, bize yer verdiğiniz için teşekkür ediyorum.

